



## Mach unsere Story zu deiner Story!

Es ist die Story von einem jungen Team aus technologiebegeisterten Menschen. Als Teil der KATEK Gruppe mit mehr als 2.600 Mitarbeitern begeistern wir mit richtungsweisenden Produktinnovationen die spannendsten Automotive OEMs. Eine Chance, für die unser Team schnell weiter wachsen muss. Das ist der Moment, in dem Du ins Spiel kommst. Wir suchen Dich als:

## Sales Manager e-Mobility (w/m/d)

### Deine Aufgaben

- Du bist verantwortlich für den Auf- und Ausbau eines Multi-Channel-Vertriebs für AC-Ladeinfrastruktur von Elektrofahrzeugen
- Zu deinen Hauptaufgaben gehören Aufbau, Pflege und Management von vertrauensvollen Kundenbeziehungen aus der Energiebranche, der Elektromobilitätsbranche, sowie Stadtwerken und Großhandel
- Du gibst wichtige Impulse für das Produktmanagement und die Produktentwicklung, zum Aufbau unseres Portfolios an Ladelösungen
- Du kümmerst dich um die fortlaufende Weiterentwicklung der unseres Kundenportfolios und um die Erstellung einer langfristigen Absatzplanung
- Du unterstützt das Marketing-Team bei der Erstellung von Marketingkampagnen und PR-Maßnahmen
- Du bist zuständig für die fortlaufende Markt- und Wettbewerbsanalyse inkl. Ableitung von relevanten Maßnahmen

### Dein Profil

- Du hast ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches bzw. technisches Studium (z.B. Informatik) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise besitzt du mehrjährige Erfahrung im Bereich Multi-Channel-Vertrieb von elektrotechnischen Produkten (bsp. AC-Ladelösungen) und Salesforce
- Du zeichnest dich durch ein hohes Maß an Eigeninitiative, Eigenständigkeit und Durchsetzungsvermögen aus
- Kommunikationsfähigkeit und ein sicheres Auftreten bei Kunden ist für dich selbstverständlich
- Du bringst analytisches Denkvermögen und Flexibilität in der Bearbeitung komplexer Aufgaben sowie ein hohes Maß an Eigenmotivation mit
- Du hast ein gutes Gespür für Menschen und kannst sie für deine Themen begeistern
- Deine Englischkenntnisse sind verhandlungssicher in Wort und Schrift

### Was wir Dir bieten

- Eine Kultur der Zusammenarbeit mit Innovation und Vielfalt
- Wir arbeiten an herausfordernden Produkten und Technologien der Mobilen Zukunft, in dem deine Kreativität und eigenen Ideen gefragt sind
- Mit unserer Vertrauensarbeitszeit und Home-Office Möglichkeiten sichern wir eine optimale Vereinbarkeit von Familie und Beruf
- Gute Verkehrsanbindung und E-Bikeleasing
- Wir bieten Dir neben Mitarbeiterrabatten auch eine Obst- und Getränkeflatrate
- Motivierte Kollegen mit „Can-Do“ – Mentalität und spannende Teamevents

### Haben wir dein Interesse geweckt? Bewirb Dich jetzt und nutze die Chance von Beginn an dabei zu sein!

- Sende Deine Bewerbung mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins per Mail an [bewerb@esystems-mtg.de](mailto:bewerb@esystems-mtg.de)
- Weitere Informationen findest Du unter [www.esystems-mtg.de](http://www.esystems-mtg.de)

Nach Beendigung des Bewerbungsverfahrens, spätestens jedoch nach sechs Monaten, werden Deine personenbezogenen Daten automatisch gelöscht, es sei denn, Du willst ausdrücklich in einen längeren Zeitraum ein.